

СофтБаланс 

ВЕБИНАР



**ЧЕСТНЫЙ
ЗНАК**

НАЦИОНАЛЬНАЯ
СИСТЕМА ЦИФРОВОЙ
МАРКИРОВКИ

**1 июня старт обязательного
вывода из оборота пива и
слабоалкогольных напитков в
потребительской упаковке**



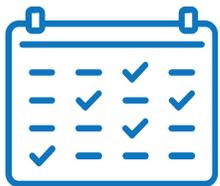
Кирилл Колбин

Руководитель направления товарной группы
«Пиво и пивные напитки», Честный знак

Павел Экономцев

Менеджер по работе с клиентам
ГК СофтБаланс

План вебинара



- Порядок маркировки пива и слабоалкогольных напитков: текущая ситуация, актуальные сроки и требования
- На что обратить внимание при работе с маркированными товарами.
- Какие штрафы грозят за нарушение правил маркировки пива и слабоалкогольных напитков.
- Какие изменения необходимо внести в автоматизированный



30

лет на рынке



Сотрудников

330+



Проектов

10 000+



Заказчиков

22 000+

Направления деятельности

Продажа,
внедрение,
сопровождение
систем 1С

Дистрибуция
торговых
систем

Разработка
собственных
решений

IT-аутсорсинг
и облачные
решения

Разработка
интернет-
решений

Разработка
мобильных
приложений

Проектное направление

ДАМИОН
ПОЧУВСТВУЙ РАЗНИЦУ

 **ТРАКТОРЪ**[®]



1000+

корпоративных
заказчиков

Компетенции



- HoReCa
- Розничная торговля
- Логистика
- Сфера услуг
- Торговое оборудование
- Программное обеспечение

Основные преимущества

1С: Франчайзи
с 1993 г

Ведущий
интегратор
СЗФО

Разработка
собственных
решений

Продажа и
внедрение
программного
обеспечения

Абонементное
сопровождение

АСЦ ККТ
Авторизированный сервисный
центр ККТ

ВСЕ ИЗ ОДНИХ РУК

- Автоматизация «под ключ»
- Консультации по правилам торговли, маркировке и прочим изменениям законодательства
- Помощь в выборе программного обеспечения и торгового оборудования
- Подключение к ОФД, выпуск КЭП, регистрация и подключение ККТ
- Обслуживание кассовой техники и автоматизированного комплекса

ТЕХПОДДЕРЖКА 24/7

САЙТЫ

- trade-drive.ru
 - решения для автоматизации
 - готовые проекты
 - полезные материалы
- sb-sale.ru
 - торговое оборудование
 - программное обеспечение

БЛОГИ

- RestАналитика
- Двигатель торговли
- Маркировка



Честный ЗНАК – Национальная система цифровой маркировки и прослеживаемости товаров Центра развития перспективных технологий, созданного для реализации глобальных проектов в цифровой экономике

Кирилл Колбин

Руководитель направления товарной группы
«Пиво и пивные напитки», Честный знак

Порядок маркировки пива и слабоалкогольных напитков: текущая ситуация, актуальные сроки и требования

1 октября 2023 г. — обязательная маркировка продукции в ПЭТ и стеклянной бутылке

15 января 2024 г. — обязательная маркировка продукции в иных видах потребительской упаковки, включая алюминиевые банки

1 июня 2024 г. — старт обязательного вывода из оборота пива и слабоалкогольных напитков, упакованных в потребительскую упаковку.

15 января 2025 г. — запрещается вывод из оборота немаркированного пива и слабоалкогольных напитков в потребительской упаковке.

На что обратить внимание!

При приемке товара от поставщика убедиться, что продукция промаркирована:

- в бутылках с **01.10.2023**
- в других видах тары с **15.01.2024**

Если продукция выпущена после наступления даты обязательной маркировки убедиться:

- продукция промаркирована (нанесен код в формате DataMatrix);
- просканировать код и убедиться, что его статус - «в обороте»;
- информация в коде соответствует информации на этикетке.

С **01.06.2024** необходимо подавать сведения о выводе из оборота потребительских упаковок при розничной реализации с помощью ККТ (данные передаются в режиме он-лайн оператором фискальных данных (ОФД)).

При отсутствии договора с ОФД, а также в случае работы в отдаленных местностях, участник оборота должен передать информацию о реализации в ГИС МТ **не позднее чем через 30 календарных дней** с момента реализации.

Штрафы за нарушение правил маркировки пива и слабоалкогольных напитков

Оборот товаров без маркировки средствами идентификации

Не принимайте и не продавайте такой товар!

Административная ответственность:

Для должностных лиц:

30 000 – 50 000 Руб.

с конфискацией предметов нарушения

Для юридических лиц:

300 000 – 500 000 Руб.

с конфискацией предметов нарушения

Уголовная ответственность:

За преступления в особо крупных размерах и в случае сговора

Штрафы:

до 1 000 000 руб.

Лишение свободы:

до 5 лет

Непредставление сведений и (или) нарушение порядка и сроков представления сведений, предусмотренных правилами маркировки товаров, либо представление неполных и (или) недостоверных сведений

Включает в себя в том числе:

- Отсутствие регистрации в системе маркировки в установленные сроки
- Передача товаров юридическому лицу без отправки о ней в систему маркировки
- Нарушение сроков передачи сведений в систему

Административная ответственность:

Для должностных лиц:

1 000 – 10 000 руб.

Для малого юр. лица:

25 000 – 50 000 руб.

Для среднего или крупного юр. лица:

50 000 – 100 000 руб.

Какие изменения необходимо внести в автоматизированный комплекс

Не работали с маркировкой



ФН поддерживает ФФД 1.2



Актуальная прошивка на кассе



ПО имеет актуальный релиз



У товара проставлен признак маркировки

Работали с маркировкой



ПО имеет актуальный релиз



У товара проставлен признак маркировки

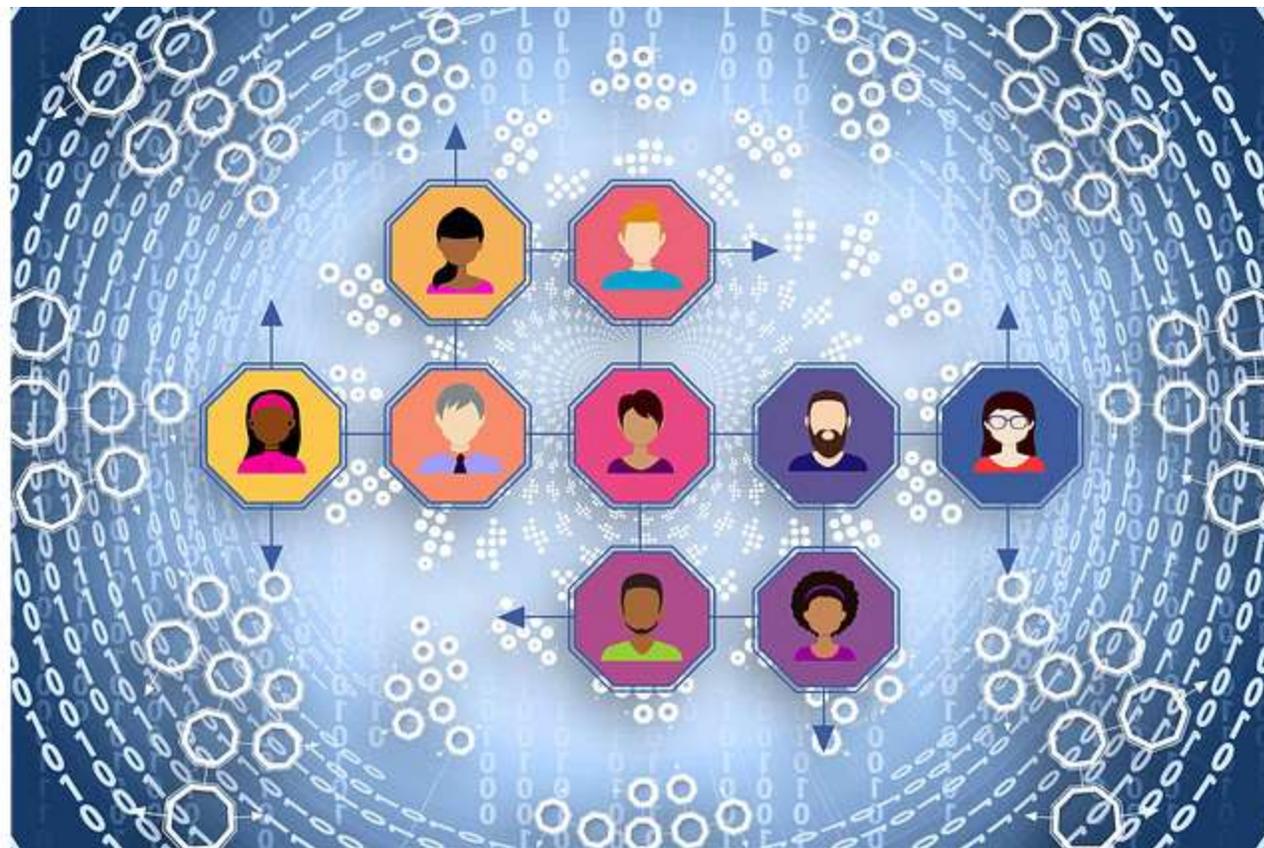
Актуальные релизы ПО

- ✓ Далион:Управление Магазином - 2.0.40
- ✓ Далион:Тренд - 3.0.40
- ✓ Трактирь: Front-Office - 4.5.19.3
- ✓ Трактирь: Back-Office - 3.0.151.27
- ✓ 1С:Розница – 3.0.7
- ✓ 1С:Управление нашей фирмой – 3.0.7
- ✓ 1С:Управление торговлей – 11.5.16.78
- ✓ Frontol 6 - 6.26.0
- ✓ Эвотор – 8.13.0
- ✓ Атол.Sigma - 3.5.0.0
- ✓ Artix - 4.6.246
- ✓ liko – 8.7

Помощь специалиста



Абонементное Обслуживание



Авторизованный сервисный центр ККТ (АСЦ)



Сервисное обслуживание контрольно-кассовой техники

- Подбор, установка, подключение ККТ.
- Модернизация ККТ, ввод в эксплуатацию, замена ФН
- Ремонт и обслуживание ККТ
- Регистрация в ФНС, заключение договора с ОФД
- Консультации персонала и другие услуги



Сертификат

Компания
СБ: Драйвер торговли
Санкт-Петербург

является авторизованным
сервисным центром
Эвотора

Сервис-партнер


Андрей Романенко
Исполнительный директор

2017

**Спасибо
за внимание!**

trade-drive.ru / sb-sale.ru

Павел Экономцев

Менеджер по работе с клиентам
ГК СофтБаланс

tsd@softbalance.ru
+7 (812) 327-51-41

